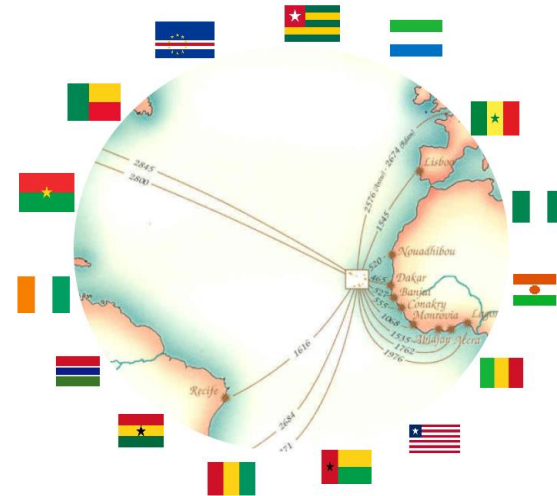


RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS



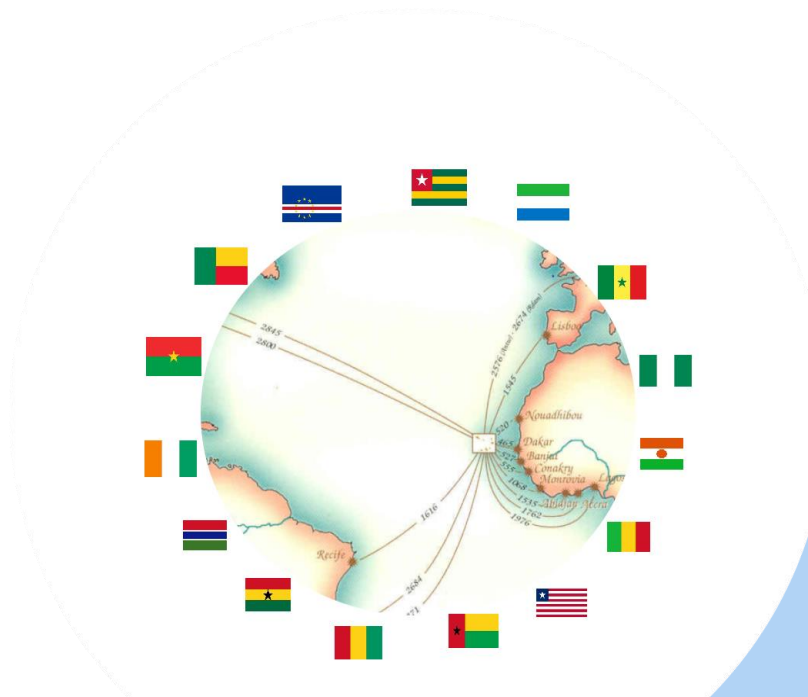
19 DE MARÇO

2022

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

CONTACTS EVENT

Apartado nº 1042
Código Postal nº 7600
Praia
República de Cabo Verde
WhatsApp: +351 964 406 800
Viber: +351 964 406 800
Skype: setimocontinente
events@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com
www.emergys.tech



19 DE MARÇO
2022
PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

CONTACTS EVENT

Apartado nº 1042
Código Postal nº 7600
Praia
República de Cabo Verde
WhatsApp: +351 964 406 800
Viber: +351 964 406 800
Skype: setimocontinente
events@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com
www.emergys.tech

Índice	Pag	Índice	Pag
Preâmbulo	3	Assistência Jurídica e Intérprete	8
As Etapas de preparação da Ronda / Rodada de Negócios	4	O programa da Ronda / Rodada de Negócios	9
Ronda / Rodada de Negócios	5	Prazos para a manifestação de interesse e inscrições	10
Metodologia de Ronda / Rodada de Negócios	6	Como participar	11
Benefícios da Ronda / Rodada de Negócios	6	Contactos	12
Os principais benefícios de participar na Ronda / Rodada de Negócios	6		
Suporte aos negócios e às iniciativas Empresariais	6		
As responsabilidades dos Pontos Focais	7		



PREÂMBULO

A Ronda / Rodada de Negócios do «ATLANTIC BUSINESS FORUM» incluirá reuniões entre executivos de empresas e empreendedores provenientes de diferentes regiões, designadamente da América, de África, da Europa e de outras origens, assim como apresentação de produtos, serviços e oportunidades de parcerias empresariais.

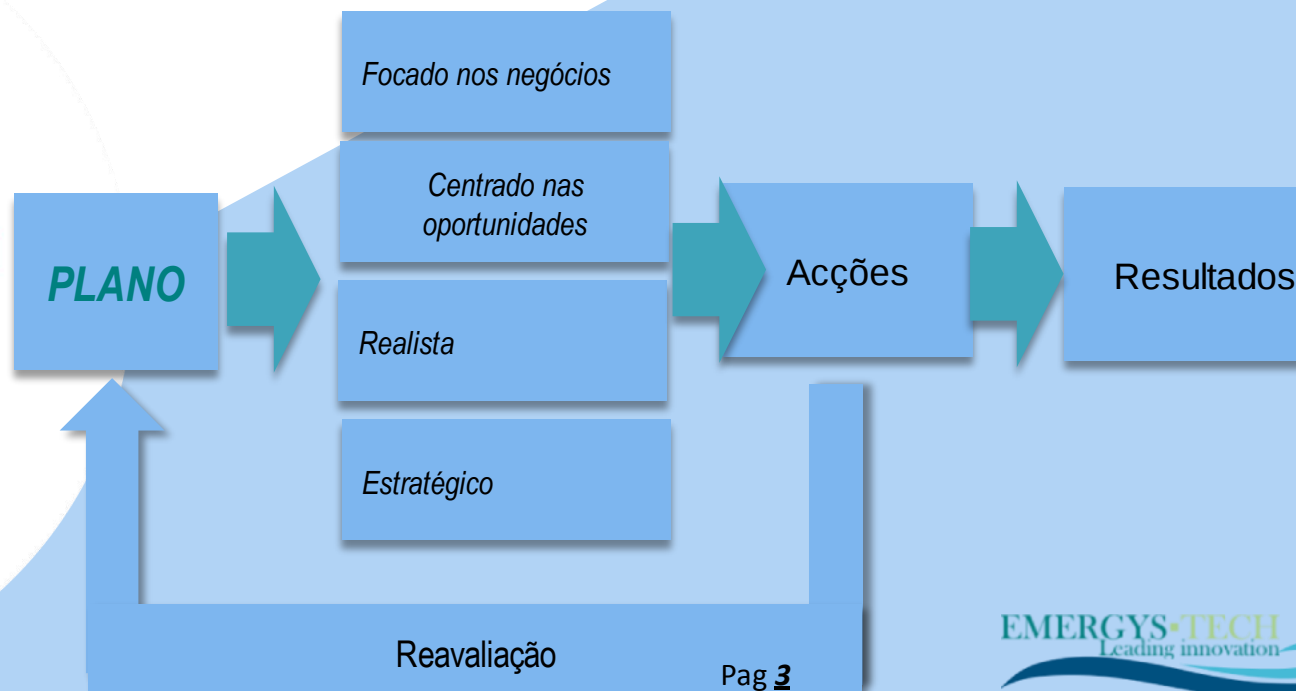
As áreas de interesse são, entre outras, as seguintes: oferta e procura de oportunidades de negócio; oferta e procura de parcerias empresariais e *Expertises*; oferta e procura de produtos (todos os tipos); oferta e procura de serviços (todos os tipos); e oferta e procura de equipamentos (todos os tipos).

A operacionalização da Ronda / Rodada de Negócios se desenvolve em 7 etapas, conforme apresentadas na página seguinte.

19 DE MARÇO

2022

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE



ETAPAS DE PREPARAÇÃO E EXECUÇÃO DA RODADA DE NEGÓCIOS

1ª ETAPA

15/05/21

Abertura de inscrições para manifestação de interesse de participação na Ronda/Rodada de Negócios

2ª ETAPA

De
15/05/21
a
15/02/22

Inscrições para participar na Ronda/Rodada de Negócios e manifestação de interesse nos encontros institucionais

3ª ETAPA

De
16/02/22
a
28/02/22

Prazo limite de inscrições para participar na rodada de negócios e reserva de tempo para apresentação de produtos, serviços e oportunidades de parcerias

4ª ETAPA
19 de Março
08:15 – 12:30

Realização das diferentes reuniões entre empresas participantes e previamente agendadas no dia 19 de Março de 2022, no período das 08:15 às 12:30.

RODADA DE NEGÓCIOS

5ª ETAPA
16 de Março
14:00 – 15:30

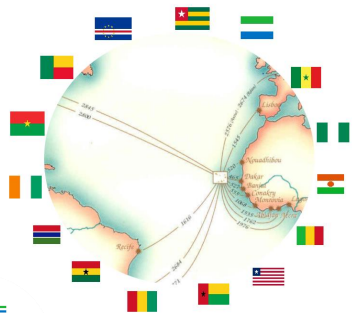
Sessão de apresentação de Produtos por parte das empresas participantes. O tempo concedido para essa apresentação será previamente fixado pela Organização

6ª ETAPA
19 de Março
15:30 – 17:00

Sessão de apresentação de Serviços por parte das empresas participantes. O tempo concedido para essa apresentação será previamente fixado pela Organização

7ª ETAPA
19 de Março
17:30 – 19:00

Sessão de apresentação de Oportunidades de parcerias por parte das empresas participantes. O tempo concedido para essa apresentação será previamente fixado pela Organização



RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

A Ronda / Rodada de Negócios irá acontecer no dia 19 de Março de 2022, das 08:15 às 19:30, em Cabo Verde. Os participantes deverão se inscrever na categoria de *Executivo de Negócios*. A Ronda / Rodada de Negócios consiste em três etapas:

ETAPA 1: Inscrição dos participantes e submissão dos respectivos perfis. Os participantes, após inscrição, deverão enviar os seus perfis para a Ronda / Rodada de Negócios a partir de 17 de Maio de 2021.

ETAPA 2: Gestão e coordenação de reuniões entre participantes inscritos no sistema, desde o início das inscrições, 17 de Maio de 2021, até ao dia 28 de Fevereiro de 2022.

ETAPA 3: No dia 19 de Fevereiro de 2022, a Agenda das reuniões programadas, indicando os perfis das contrapartes, será enviada a todos os participantes inscritos. Estes devem estar igualmente inscritos para as reuniões de negócios agendados.

À medida que as inscrições se efectivam, os inscritos irão receber, semanalmente, informações actualizadas sobre as manifestações de interesse apresentadas para as diferentes áreas de negócios.

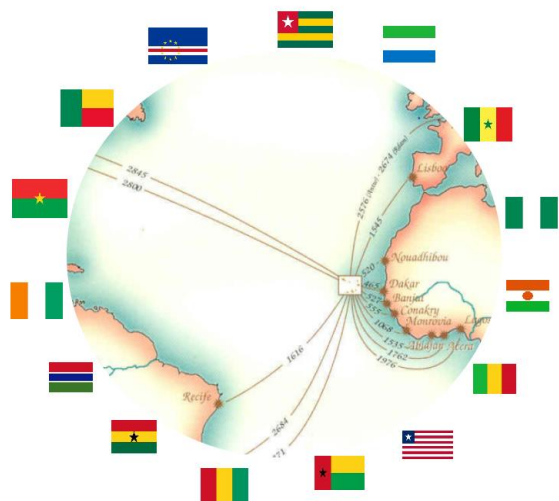
REALIZAÇÃO DAS REUNIÕES AGENDADAS: As diferentes reuniões agendadas terão lugar no dia 19 de Março de 2022, no período das 08:15 às 12:30 no local que serão comunicados a todos os inscritos com a devida antecedência.

SESSÃO DE APRESENTAÇÃO DE PRODUTOS, SERVIÇOS E OPORTUNIDADES DE PARCERIAS: No dia 19 de Março de 2022, o período das 14:00 às 19:00 é reservado às empresas participantes no Atlantic Business Forum para apresentação dos respectivos produtos, serviços e disponibilidade para conclusão de parcerias. Cada empresa terá um período de tempo previamente agendado para as referidas apresentações. A Organização se encarrega de organizar as referidas agendas assim como disponibilizará o espaço as sessões de apresentação e comunicará antecipadamente às empresas inscritas a audiência, que terá com base na manifestação de interesses dos participantes.

METODOLOGIA DE RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS

As reuniões da Ronda / Rodada de Negócios do ATLANTIC BUSINESS FORUM serão coordenadas de acordo com os perfis e objectivos de cada Executivo ou Empreendedor inscrito. A gestão será feita por uma equipa que utilizará um *software* especializado para esse efeito. Cada participante poderá gerar directamente uma agenda específica de acordo com os seus objectivos ou com o auxílio de assistentes. Para isso, cada Executivo ou Empreendedor inscrito poderá efectuar uma análise das empresas e empreendedores com os quais deseja reunir-se e solicitar uma reunião através do sistema informático. A reunião será agendada se a contraparte aceitar a solicitação da reunião. Nenhuma reunião será agendada sem que sejam definidos previamente os objectivos específicos.

Contudo, é importante esclarecer que a Organização não garante que os participantes tenham as reuniões pretendidas, uma vez que o objectivo da Ronda / Rodada de Negócios é o planeamento e a coordenação de reuniões importantes e de qualidade, com objectivos específicos e bem determinados. O agendamento e a coordenação das reuniões dependem da existência de uma contraparte disposta a reunir-se com os representantes das empresas ou empreendedores inscritos, com objectivos muito claros. Os participantes devem ter capacidade de decisão.





BENEFÍCIOS DA RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS DO FÓRUM

Se a sua empresa ou actividade estiver ligada ao comércio, importação e exportação, logística, investimento e participação empresarial, exercício da função de executivo de inovação, Tecnologias de Informação, Marketing, Comércio Electrónico, agricultura, pecuária, turismo, hotelaria, formação ou consultoria, uma reunião na Ronda / Rodada de Negócios pode oferecer-lhe importantes oportunidades de negócios, assim como ajudá-lo a encontrar soluções para expandir o seu mercado, ligando-o a parceiros no mercado de elevado potencial e estratégico e pleno de oportunidades de negócios.

Os principais benefícios de participar na Ronda de Negócios do Fórum são:

- Economia de tempo e logística: cada executivo ou empreendedor, através da Ronda / Rodada de Negócios, poderá realizar até 16 reuniões de 30 minutos cada, durante o dia 19 de Março de 2022, sendo que cada uma das reuniões é previamente preparada, o que possibilitará resultados concretos de acordo com os objectivos definidos. Se a sua empresa inscrever, por exemplo, 4 executivos, ela poderá realizar até 64 reuniões importantes com executivos de 20 países num único dia, o que em outras circunstâncias significaria semanas ou mesmo meses de viagens, estadias, coordenação e tempo necessário para o efeito.
- Expansão da sua base de contactos de negócios e conhecer outros *players* do seu sector *Core*, fazendo alianças e parcerias que permitam alargar a sua rede de negócios.
- Estabelecer contactos com as principais empresas e profissionais do sector da sua actividade que, de outra forma, seriam muito difíceis de conseguir.
- Expandir as suas redes comerciais e de negócios no mercado africano, americano e de outros continentes.

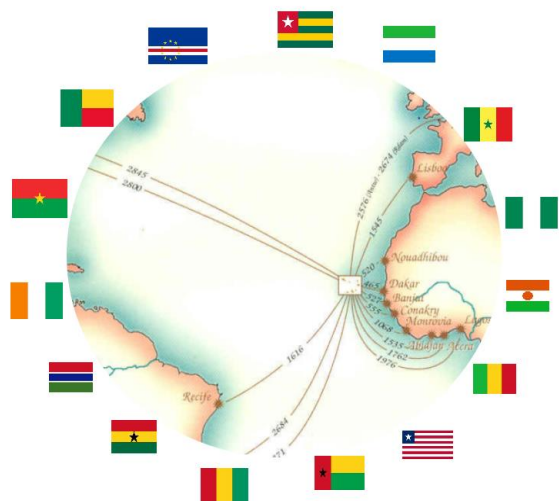
SUPORTE AOS NEGÓCIOS E ÀS INICIATIVAS EMPRESARIAIS

O ATLANTIC BUSINESS FORUM e a sua rede de parceiros estratégicos, os Pontos Focais, apoiam a sua empresa, ajudando-a a posicionar-se nos mercados, antes, durante e após o evento.

Os Parceiros, aqui designados Pontos Focais planeiam, dirigem e coordenam as actividades relacionadas à comercialização e venda de produtos e / ou serviços geridos pelo ATLANTIC BUSINESS FORUM, bem como apoiam as empresas e empreendedores nos mercados onde actuam.

As actividades dos Pontos Focais consistem no seguinte:

- Coordenação das actividades da rede empresarial na região geográfica sob a sua direcção;
- Definição e gestão do mercado sob a sua direcção;
- Planeamento e agendamento de reuniões;
- Levantamento de oportunidades e necessidades das empresas da rede;
- Preparação de propostas;
- Negociação com as entidades públicas com responsabilidade de atrair investimentos externos para o respectivo País, de modo a se conseguir os benefícios e as vantagens legais para as empresas interessadas;
- Garantia da qualidade das iniciativas empresariais no território onde as empresas da rede actuam;
- Análise de mercado;
- Garantir negócios entre clientes e fornecedores;

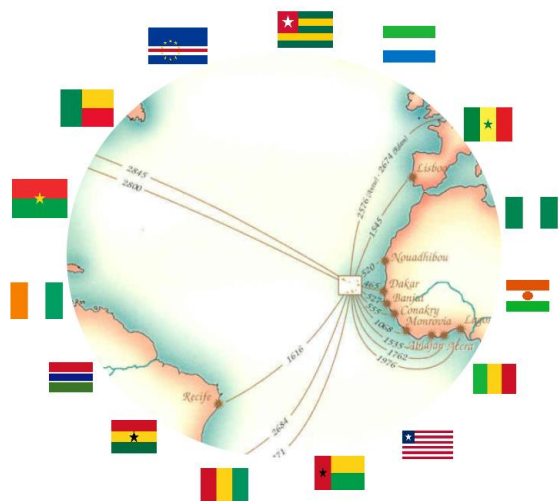


As responsabilidades dos Pontos Focais abrangem, em particular, o seguinte:

- Coordenação e gestão dos interesses das empresas da rede nas áreas em que actuam;
- Validação e acompanhamento das propostas apresentadas pelas empresas da rede;
- Acompanhamento dos negócios promovidos pelas empresas da rede;
- Elaboração de relatórios periódicos e promoção de informações sobre as oportunidades de negócios e de parcerias junto do sector privado nos respectivos países;
- Monitorar a satisfação das empresas locais integrantes da rede empresarial;
- Propor soluções e condições para fornecimento de produtos e serviços;
- Actualizar a Base de Dados de clientes, fornecedores e das empresas da rede em geral;
- Propor uma lista de produtos prioritários para o mercado sob a sua coordenação;
- Elaboração de relatório periódico das necessidades do mercado ;
- Definir campanhas promocionais para seu território comercial;
- Garantir o cumprimento das metas de vendas, definir e monitorar os seus desvios, implementando acções correctivas, se necessário;
- Estudar e analisar os diversos segmentos de mercado e canais de distribuição, propondo políticas a serem adoptadas;
- Criar e monitorar a implementação de um plano de marketing regular.

Para o evento de Março de 2022, em Cabo Verde, a Ronda / Rodada de Negócios será no dia 19 de Março de 2022, das 08:15 às 19:30.

As funções dos «Pontos Focais» são muito importantes. Assim, em cada País onde o ATLANTIC BUSINESS FÓRUM actua, haverá uma equipa coordenada por «Pontos Focais», complementando sua acção com a de gestor representante da ATLANTIC BUSINESS FÓRUM.





ASSISTÊNCIA JURÍDICA E INTÉRPRETE :

Duas equipas especializadas estarão permanentemente à disposição dos participantes no **BUSINESS ROUND** ao longo de todo o dia 19 de Março de 2022:

1. Uma equipa de intérpretes em três línguas: Português; Francês e Inglês; e
2. Uma equipa de juristas.

Estas duas equipas ficarão disponíveis, depois do evento e durante todo o tempo, para acompanhar os participantes na formalização e na consolidação dos negócios no mercado da **CEDEAO**.

Apoio Jurídico às Empresas

Com a segurança da protecção Jurídica dos especialistas, você tem tudo em mãos enquanto empresário para fazer face a todo tipo de questões Jurídicas, no conjunto dos Países da **CEDEAO**.

Enquanto participante no **ATLANTIC BUSINESS FORUM**, concentre na sua Empresa e nos seus negócios, que os especialistas tomarão em mãos com eficácia todas as questões Jurídicas e Fiscais, para si e para a sua Empresa, no conjunto dos Países da **CEDEAO**.

19 DE MARÇO

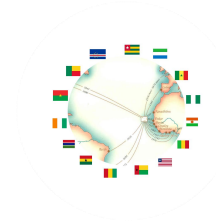
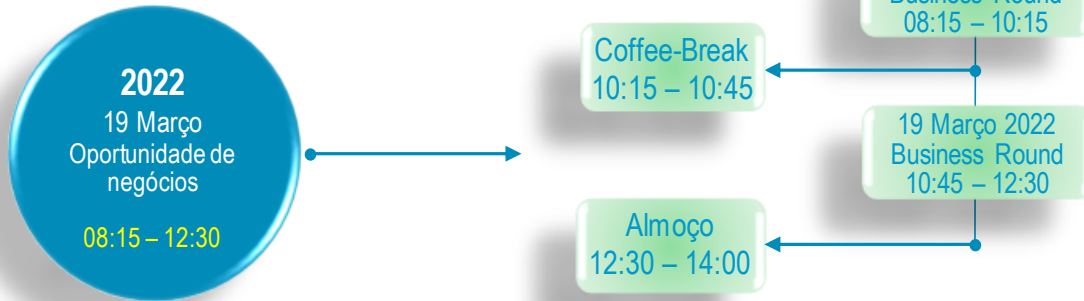
2022

PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE

DIA - 19 MARÇO

ACREDITAÇÃO AO BUSINESS ROUND
07:00 – 08:15

RODADA DE NEGÓCIOS



APRESENTAÇÃO DE NEGÓCIOS



PRAZOS PARA A MANIFESTAÇÃO DE INTERESSE E INSCRIÇÕES

Prazo limite de inscrições para participar no Fórum Empresarial, nos encontros institucionais

Prazo limite de inscrições para participar na rodada de negócios e reserva de tempo para apresentação de produtos, serviços e oportunidades de parcerias

2021

17
Maio

2022

15 de
Fevereiro

2022

28
Fevereiro

2022

17 Março

APRESENTAÇÃO
DE
OPORTUNIDADES
NA CEDEAO

2022

19
Março

2022

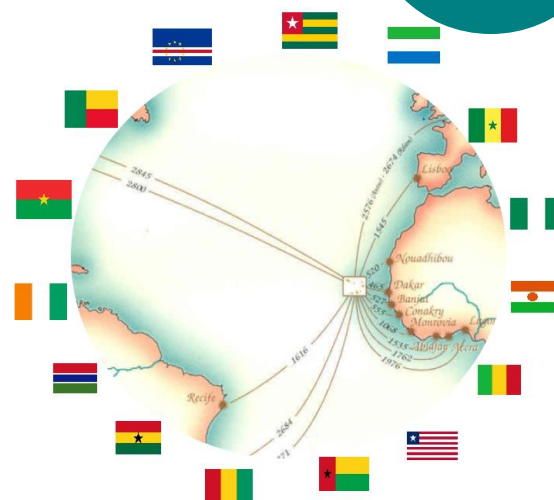
17 E 18
Março

2022

18 Março

WORKSHOPS E
CONFERÊNCIAS
TEMÁTICAS

Abertura de inscrições para manifestação de interesse de participação no Fórum Empresarial e Ronda/Rodada de Negócios



BUSINESS ROUND

BUSINESS FORUM

COMO PARTICIPAR

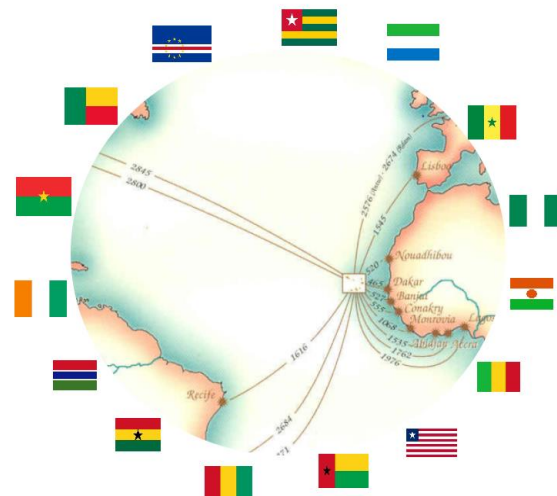
Todos os interessados estão convidados a participar em Ronda / Rodada de Negócios, no âmbito do ATLANTIC BUSINESS FORUM subordinado ao tema «Cabo Verde um elo com mercados de Excelências».

Para participar no Fórum é necessário efectuar inscrição prévia, o qual poderá ser feito numa das seguintes modalidades:

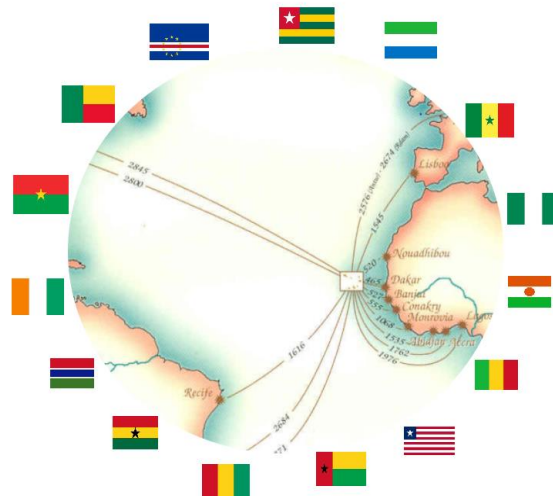
1. Inscrição online através da plataforma: www.atlanticbusinessforum.com; ou
2. Envio de um formulário de inscrição devidamente preenchido e que poderá ser descarregado na referida plataforma.

Para efeitos de inscrição, devem ser seguidas rigorosamente todas as instruções inseridas, quer no Regulamento do Evento, quer no formulário de inscrição.

19 DE MARÇO
2022
PRAIA
ILHA DE SANTIAGO
CABO VERDE



RONDA / RODADA DE NEGÓCIOS



19 DE MARÇO

2022

PRAIA

ILHA DE SANTIAGO

CABO VERDE

CONTACTOS

CONTACTS
EVENT

Apartado nº 1042

Código Postal nº 7600

Praia

República de Cabo Verde

WhatsApp: +351 969 764 181

Viber: +351 969 764 181

Skype: setimocontinente

events@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com

www.emergys.tech