



# ATLANTIC BUSINESS FORUMI POSICIONAR EMPRESAS E PRODUTOS NOS MERCADOS DE EXCELÊNCIA





VANTAGENS PARA AS
EMPRESAS PARTICIPANTES NO ATLANTIC BUSINESS FORUM









## ATLANTIC BUSINESS FORUM POSICIONAR EMPRESAS E PRODUTOS NOS MERCADOS DE EXCELÊNCIA





- ►Os mercados
- ►instrumentos para empresas
- ► Espaço empresas
- ► Produtos e serviços
- **►**Vantagens

- 4
- 4
- 5
- 6
- 7









O presente documento resume o potencial dos mercados e um conjunto de ferramentas disponíveis para facilitar empresas acesso a esses mercados que são plenos de oportunidades e de potencialidades.

#### Os mercados considerados são:

- Mercado da Comunidade dos Estados da África Ocidental CEDEAO, com mais de 400 milhões de consumidores:
- Mercado Europeu, com mais de 500 milhões de consumidores, no âmbito da parceria especial entre Cabo Verde e a União Europeia;
- Mercado dos Estados Unidos, com mais de 300 milhões de consumidores, no âmbito do programa AGOA;
- Mercado Brasileiro, com mais de 200 milhões de consumidores, no âmbito da Comunidade de Países de Língua Portuguesa, *CPLP*, em que Cabo Verde e o Brasil são partes integrantes; e
- O Mercado da Zona de Comércio Livre Continental Africana (AfCFTA), com mais de 1.300 milhões de consumidores em que Cabo Verde além de ser parte integrante tem posições estratégicas neste grande mercado através de laços de mais de 500 anos com Países Africanos de Língua Oficial Portuguesa (PALOP): Angola; Cabo Verde; Guiné Bissau; Moçambique e São Tomé e Príncipe. Este mercado é considerado como sendo o maior do mundo, em número de países envolvidos.

#### Os instrumentos disponibilizados às empresas, são:

- Um evento que constitui um verdadeiro contexto de negócios e de networking: o Atlantic Business Forum;
- Sessões específicas, durante o evento, para apresentações de produtos, serviços e oportunidades de parcerias empresariais;
- Uma plataforma para colocação de produtos, sem custo, com a possibilidade de vendas online e offline;
- Um robusto programa de Marketing Digital visando posicionar empresas e produtos nos mercados acima referidos;
- Serviços de logística marítima e aérea permitindo expedição de pequenos volumes para pequenos importadores e pequenos exportadores;
- Assessoria Jurídica e fiscal permanente para posicionar e acompanhar as empresas nos mercados e a consolidação dessas posições;
- Equipa de assessoria na comunicação com o mercado em três idiomas: português; francês e inglês.
- Uma rede de Pontos Focais nos mercados que ajudam as empresas nas suas relações com as instituições adequadas, os fornecedores, os importadores, os exportadores e os clientes.

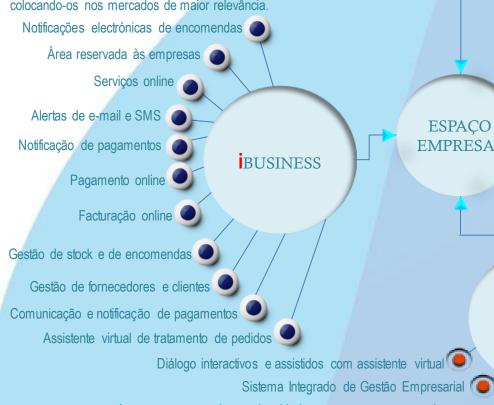
As empresas entregam os seus produtos ao Atlantic Business Forum, com garantia de qualidade e preços competitivos, equipas de profissionais experientes e com profundo conhecimento dos mercados criam valor a estes produtos e geram riquezas para as empresas e os países envolvidos. O Atlantic Business Forum é assim um elo de ligação entre produtores, distribuidores e os mercados.

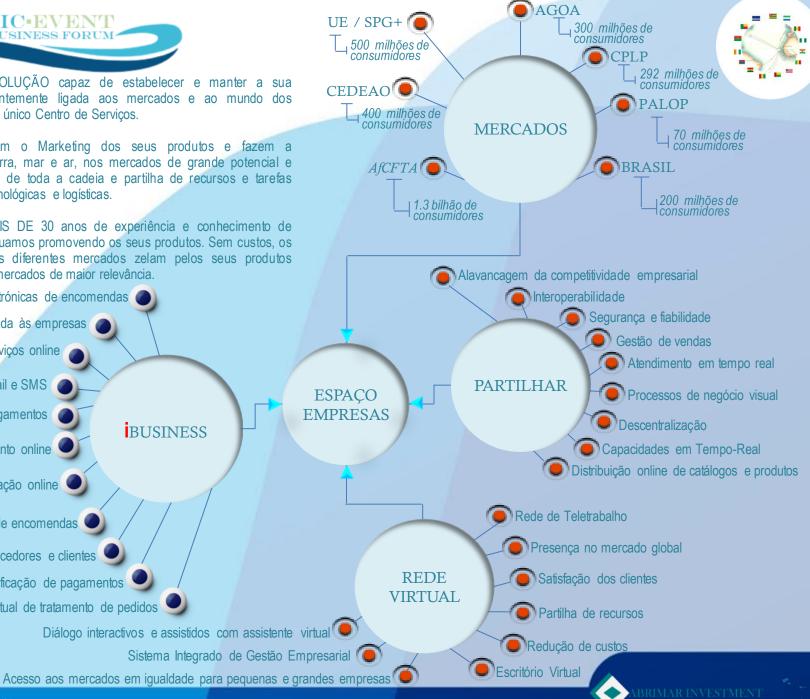


OFERECEMOS SOLUÇÃO capaz de estabelecer e manter a sua empresa permanentemente ligada aos mercados e ao mundo dos negócios desde um único Centro de Servicos.

Especialistas gerem o Marketing dos seus produtos e fazem a distribuição, por terra, mar e ar, nos mercados de grande potencial e assegura a gestão de toda a cadeia e partilha de recursos e tarefas administrativas, tecnológicas e logísticas.

COLOCAMOS MAIS DE 30 anos de experiência e conhecimento de mercados onde actuamos promovendo os seus produtos. Sem custos, os Pontos Focais nos diferentes mercados zelam pelos seus produtos colocando-os nos mercados de major relevância.





Ref.E-LMBCEDAO/2021/ABC-E.01 Page 4



### **PRODUTOS** E SERVIÇOS A COMERCIALIZAR

1

Acessórios Digitais (incluindo acessórios móveis, acessórios eletrônicos e acessórios para PC), casa, Cozinha, Bagagem, Telemóveis, Filmes, Música.

17

Utensílios de cuidados pessoais, Computadores pessoais, Tablets, Bringuedos, Jogos de vídeo (consolas e jogos), Relógios, Móveis e artigos de decoração.

18

Roupas masculinas e femininas, Acessórios masculinos e femininos (Calçados, bolsas, óculos de sol, perfumes),

2

Vestuários, artigos e produtos para bébé, artigos de papelaria, material de escritório. produtos para hotelaria, livros, música e artesanato.

16

Produtos de bebê, de Beleza, Livros, Consum íveis Eletrónicos (incluindo câmeras, videogames e consoles)

19

Acessórios de saúde e desportos (Nutrição, exercício, esteiras, bastão de críquete etc.), Automóveis e ssessórios.

500 milhões de consumidores CEDEAO . 400 milhões de consumidores Têxteis. **Produtos** Têxteis. Couro e Calcado. terrenos. 4 apartamentos. carros, Moda e arte africana. Equipamento de transporte 5 Maquinarias e equipamentos 15

Servicos de viagens, turísticos, transportes. exportação e importação

Observações:

Mais categorias em breve.

14 Madeira e Produtos de Madeira e Cortiça

UE / SPG+

AfCFTA

Metal básico e

produtos de metal

fabricados

1.3 bilhão de

6

Produtos e artigos para lar,

produtos de higiéne.

artigos escolares,

equipamentos de

informática, equipamentos

de escritórios e

consumíveis

**Produtos** Químicos, Borracha e Plásticos

silvicultura e pesca.

> **Produtos** alimentarese bebidas 11

> > Equipam entos e materiais de construção

Celulose, Papel, Produtos de Papel. Impressão e Publicação

AGOA

**MERCADOS** 

300 milhões de consumidores

CPLP

292 milhões de consumidores

70 milhões de consumidores

200 milhões de consumidores

10

**PALOP** 

BRASIL

9

Produtos da

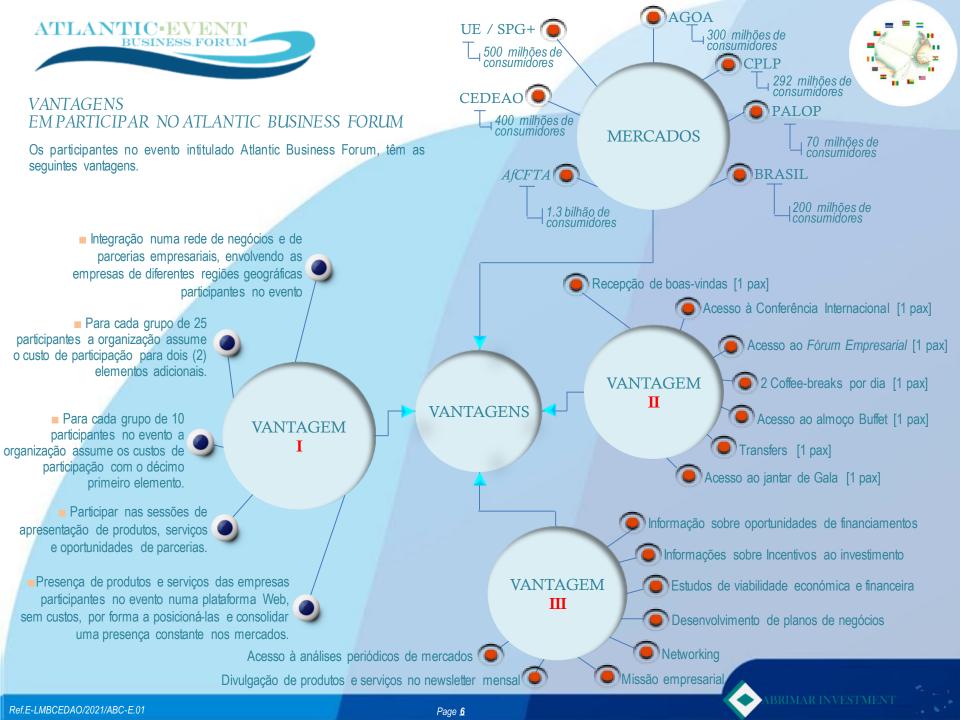
agricultura, caça,

12

minerais

Outros não metálicos. Produtos

Page 5





#### LES PONITS FOCAUX

#### AFRIQUE OCIDENTALE CÔTE D'IVOIRE

Mr ALLAH Ambroise
Tel:+225 07 08 08 58 92
Whatsapp :+225 07 08 08 58 92
Cocody II Plateaux
Résidence Perles 2
Rue L27 - Villa 603
28 BP 462 Abidjan 28
E-mail:ambroise@boxtravel.eu
www.boxtravel.eu
ABIDJAN
RÉPUBLIQUE DE CÔTE D'IVOIRE

#### **BENIN**

Mr Hippolyte G. Ahonlonsou
Directeur Associé
HGA Conseil & Associés SARL
Tél: +229 21 33 89 80 | Fax: +229 21 33 34 88
E-mail: h.ahonlonsou@hgaconseil.com
Skype: savuka1 | www.hgaconseil.com
08 BP 0826 Cotonou
RÉPUBLIQUE DU BENIN

#### EUROPE PORTUGA

Mr. Pedro Ivan Rua Maluda, N° 12, 3° Dt° 1750-465 Lisboa E-mail:pedro.ivan@boxtravel.eu www.boxtravel.eu Tel: +351 927 645 198 LISBOA PORTUGAL

Mr. Joaquim Pereira
Rua Alfredo Serra Magalhães nº 5
6000-494 Castelo Branco
E-mail: joaquim.pereira@multimar.pt
www.multimar.pt
Tel: +351 272 094 252
Tel: +351 936 953 791
CASTELO BRANCO
PORTUGAL

#### BRÉSIL

**BRASIL** 

Mr William Presta

Rua Alcides Munhoz n° 392 Bairro Mercês Tel: +55(41) 99212 1156 E-mail: williampresta@atlanticbusinessforum.com Curitiba PARANÁ



#### ATLANTIC BUSINESS FORUM

Apartado nº 1042
Código Postal nº 7600
Praia
República de Cabo Verde
WhatsApp:+351 964 406 800
Viber:+351 964 406 800
Skype: setimocontinente
events@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com
events@emergys.tech
www.emergys.tech

