

BUSINESS ROUND



19 MARS

2022

PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

CONTACTS EVENT

Apartado nº 1042

Código Postal nº 7600

Praia

República de Cabo Verde

WhatsApp: +351 964 406 800

Viber: +351 964 406 800

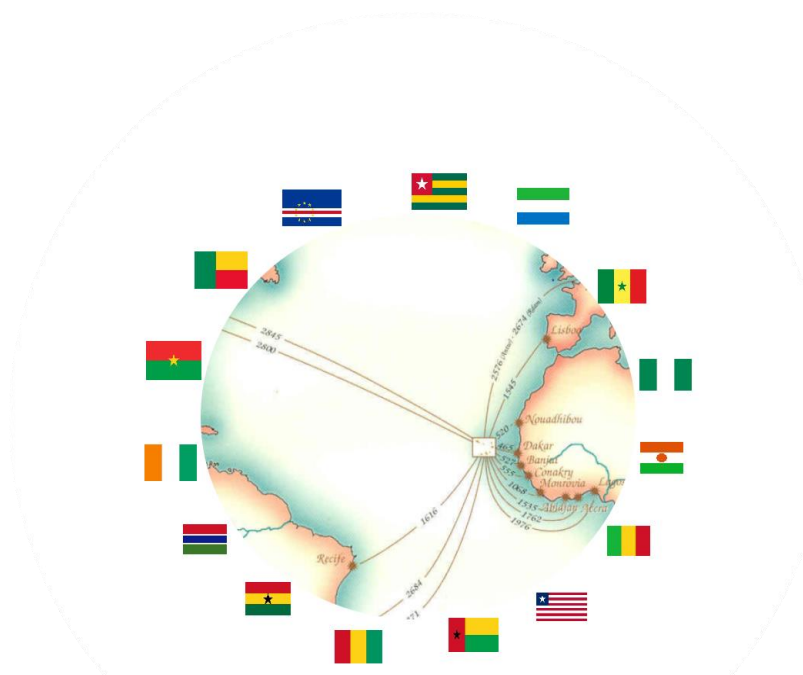
Skype: setimocontinente

events@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com

www.emergys.tech





19 MARS
2022
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

Index	Pag	Index	Pag
Préambule	3	Assistance Juridique et Interprète	8
Les ÉTAPES du Business Round	4	Le programme d'Atlantic Business Forum	9
Business Round	5	Conditions d'expression d'intérêt d'Inscription	10
Méthodologie de Business Round	6	Comment Participer	11
Avantages du Business Round	6	Contacts	12
Les Principaux Avantages de participer au Business Round	6		
Soutien aux Affaires et initiatives d'entreprise	6		
Soutien aux Affaires et initiatives d'entreprise	7		
Les Responsabilités des points focaux	7		

CONTACTS EVENT

Apartado nº 1042
Código Postal nº 7600
Praia
República de Cabo Verde
WhatsApp: +351 964 406 800
Viber: +351 964 406 800
Skype: setimocontinente
events@atlanticbusinessforum.com
www.atlanticbusinessforum.com
www.emergys.tech

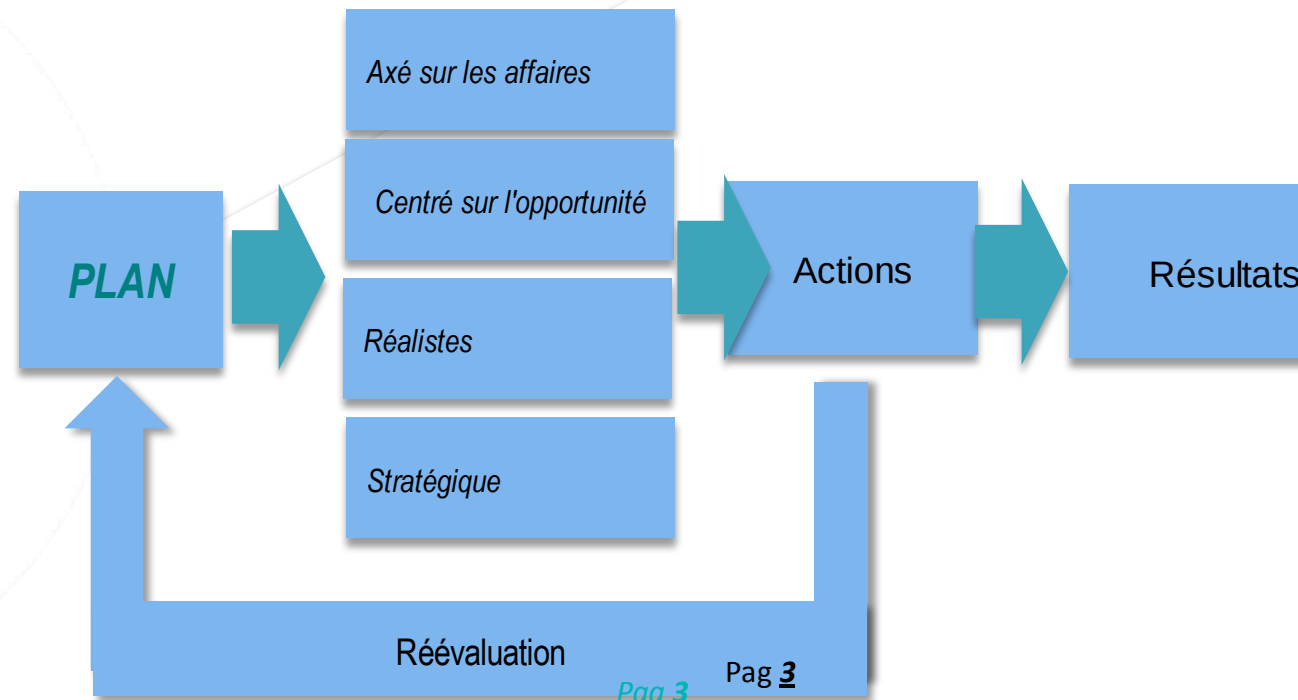
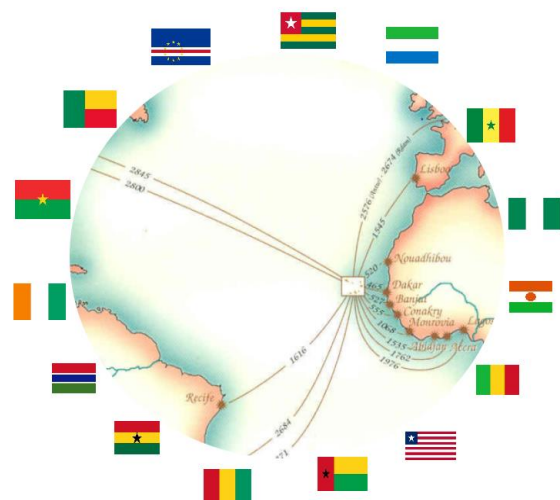


PRÉAMBULE

Le *BUSINESS ROUND* du Forum des entreprises intitulé «*ATLANTIC BUSINESS FORUM*» comprendra des réunions entre les chefs d'entreprise, hommes d'affaire, et les entrepreneurs de différentes régions, à savoir de l'Amérique, d'Afrique, d'Europe et d'autres origines.

Les domaines d'intérêt comprennent, entre autres: l'offre et la demande d'opportunités commerciales; l'offre et la demande de partenariats commerciaux et d'expertises; l'offre et la demande de produits (tous types); l'offre et la demande de services (tous types); et l'offre et la demande d'équipements (tous types); identification des opportunités d'investissement et d'affaires.

L'opérationnalisation du Business Round / Round se déroule en 7 étapes, comme indiqué à la page suivante.



19 MARS
2022
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

ÉTAPES DE PRÉPARATION ET D'EXÉCUTION DU BUSINESS ROUND

1^{er} ÉTAPE

15/05/21

L'inscription est ouverte pour les manifestations d'intérêt à participer au Business Round et Business Forum

2^{ème} ÉTAPE

De
15/05/21
à
15/02/22

Inscription pour participer au Business Round et manifestation d'intérêt pour les réunions institutionnelles

3^{ème} ÉTAPE

De
16/02/22
à
28/02/22

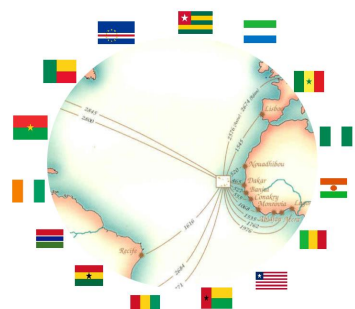
Date limite d'inscription pour participer à la table ronde des affaires et réserve de temps pour la présentation des produits, services et opportunités de partenariat

4^{ème} ÉTAPE

19 Mars
08:15 – 12:30

La tenue de différentes rencontres entre entreprises participantes et préalablement programmées le 19 mars 2022, de 8h15 à 12h30.

BUSINESS ROUND



5^{ème} ÉTAPE

19 Mars
14:00 – 15:30

Session de présentation des produits par les entreprises participantes. Le temps accordé pour cette présentation sera fixé à l'avance par l'Organisation

6^{ème} ÉTAPE

19 Mars
15:30 – 17:00

Session de présentation des Services par les entreprises participantes. Le temps accordé pour cette présentation sera fixé à l'avance par l'Organisation

7^{ème} ÉTAPE

19 Mars
17:30 – 19:00

Session de présentation des opportunités de partenariat par les entreprises participantes. Le temps accordé pour cette présentation sera fixé à l'avance par l'Organisation

LES ÉTAPES DU BUSINESS ROUND

Le **BUSINESS ROUND** aura lieu le 19 Mars 2022, de 08h15 à 19h00. Les participants doivent s'inscrire dans la catégorie Business Executive. Le Business Round se compose de trois étapes:

ÉTAPE 1: Inscription des participants et soumission de leurs profils. Les participants, lors de leur inscription, doivent soumettre leur profil au Business Round à partir de 17 Mai 2021.

ÉTAPE 2: Gestion et coordination des rencontres entre les participants inscrits au système, depuis le début des inscriptions, le 17 Mai 2021, jusqu'au 28 Février 2022.

ÉTAPE 3: Le 16 Février 2022, l'ordre du jour de la réunion sera envoyé à tous les participants inscrits, en indiquant les profils des contreparties. Ceux-ci devraient également être enregistrés pour les réunions d'affaires prévues.

À mesure que les inscriptions deviennent effectives, les candidats recevront des mises à jour hebdomadaires sur les manifestations d'intérêt présentées pour les différents secteurs d'activité.

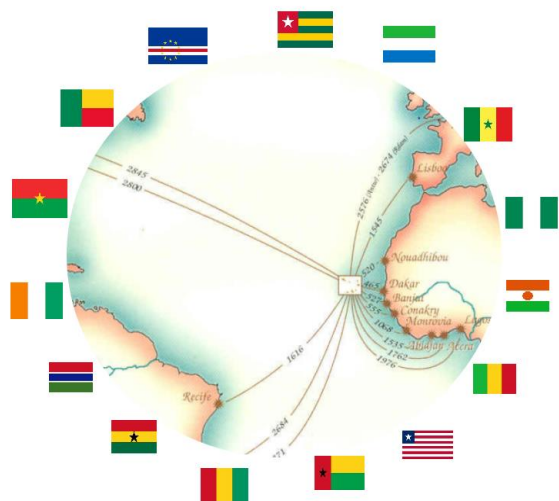
RÉALISATION DES RÉUNIONS PROGRAMMÉES: Les différentes réunions programmées auront lieu le 19 mars 2022, de 8:15 à 12:30 dans Ir lieu, qui seront communiquées à tous les inscrits préalablement.

SESSION DE PRÉSENTATION DES PRODUITS, SERVICES ET OPPORTUNITÉS DE PARTENARIAT: Le 19 mars 2022, pendant la période de 14:00 à 19:00 est réservée aux entreprises participant au Atlantic Business Forum pour présenter leurs produits, services et disponibilités pour la conclusion des partenariats. Chaque entreprise disposera d'une période de temps préalablement prévue pour les présentations référées. L'Organisation est en charge de l'organisation de ces ordres du jour, ainsi que de la mise à disposition de l'espace pour les séances de présentation et de la communication préalable de l'audience aux entreprises enregistrées, qui sera basée sur la manifestation des intérêts des participants.

METHODOLOGIE DE BUSINESS ROUND

Les réunions du Business Round seront coordonnées en fonction des profils et des objectifs de chaque dirigeant ou entrepreneur inscrit. La gestion sera assurée par une équipe qui utilisera à cet effet un logiciel spécialisé. Chaque participant peut générer directement un agenda spécifique en fonction de ses objectifs ou avec l'aide d'assistants. À cette fin, chaque dirigeant ou entrepreneur inscrit peut effectuer une analyse des entreprises et des entrepreneurs avec lesquels il souhaite rencontrer et demander une réunion via le système informatique. La réunion sera programmée si la contrepartie accepte la demande de réunion. Aucune réunion ne sera programmée sans que les objectifs spécifiques soient fixés à l'avance.

Cependant, il est important de préciser que l'Organisation ne garantit pas que les participants auront les réunions prévues, car le but du **BUSINESS ROUND** est de planifier et de coordonner des réunions importantes et de qualité avec des objectifs spécifiques et bien définis. La programmation et la coordination des réunions dépendent de l'existence d'une contrepartie disposée à rencontrer des représentants d'entreprises enregistrées ou d'entrepreneurs, avec des objectifs très clairs. Les participants doivent avoir des compétences en prise de décision.



AVANTAGES DU BUSINESS ROUND

Si votre entreprise ou activité est liée au commerce, à l'importation et à l'exportation, à la logistique, à l'investissement et à la participation des entreprises, exerce les fonctions de responsable de l'innovation, des technologies de l'information, du marketing, du commerce électronique, de l'agriculture, de l'élevage, du tourisme, de l'hôtellerie, de la formation ou du conseil, une table ronde d'affaires peut vous offrir d'importantes opportunités commerciales ainsi que vous aider à trouver des solutions pour développer votre marché en vous mettant en relation avec des partenaires stratégiques potentiels ou des partenaires dans un marché à fort potentiel et riche en opportunités d'affaire.

LES PRINCIPAUX AVANTAGES DE PARTICIPER AU BUSINESS ROUND SONT:

- Gagner du temps et de la logistique: chaque dirigeant ou chef d'entreprise, par le biais du Business Round, peut effectuer jusqu'à 16 réunions de 30 minutes au cours de la journée du 19 Mars 2022, chacune des réunions est préparée à l'avance, ce qui permettra d'atteindre des résultats selon les objectifs définis. Si votre entreprise inscrit, par exemple, 4 dirigeants, elle peut organiser jusqu'à 64 réunions clés avec des dirigeants de 20 pays en une seule journée, ce qui dans d'autres circonstances signifierait des semaines, voire des mois de voyage, de séjour, de coordination et de temps requis.
- Élargir votre base de contacts commerciaux et rencontrer d'autres acteurs de votre secteur principal, en créant des alliances et des partenariats qui vous permettent d'élargir votre réseau commercial.
- Établir des contacts avec les principales entreprises et professionnels de votre secteur qui seraient autrement très difficiles à réaliser.
- Développer vos réseaux commerciaux et d'affaires sur les marchés africains, américains et d'autres continents.

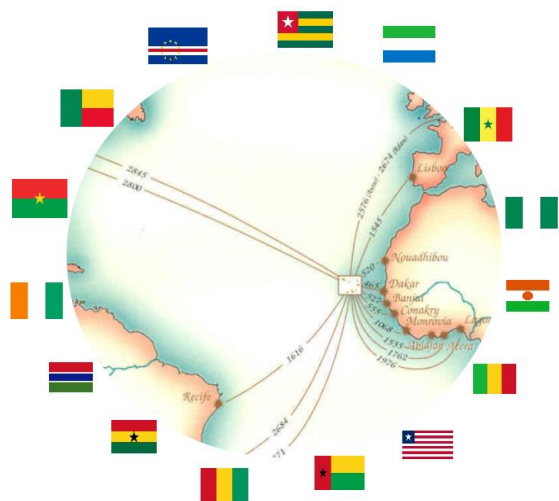
SOUTIEN AUX AFFAIRES ET INITIATIVES D'ENTREPRISE

ATLANTIC BUSINESS FORUM et son réseau de partenaires stratégiques, «Points focaux», soutiennent votre entreprise en vous aidant à vous positionner sur les marchés avant, pendant et après l'événement.

Les partenaires, ci-après dénommés *Points focaux*, planifient, dirigent et coordonnent les activités liées à la commercialisation et à la vente des produits et / ou services gérés par ATLANTIC BUSINESS FORUM, ainsi que le soutien aux entreprises et aux entrepreneurs dans les entreprises où ils opèrent.

LES ACTIVITÉS DES POINTS FOCaux CONSISTENT EN:

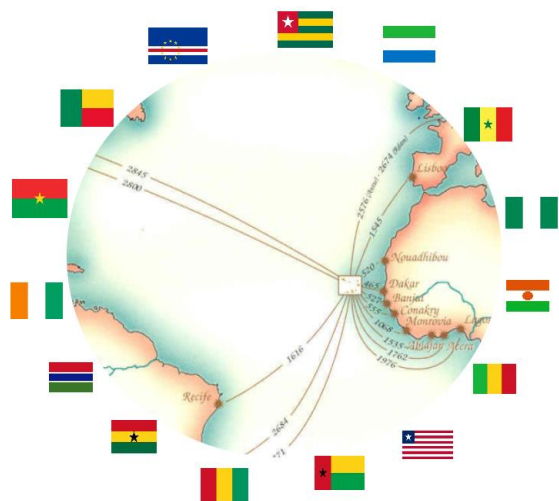
- La coordination des activités du réseau d'entreprises dans la zone géographique sous sa direction;
- Définition et gestion du marché sous sa direction;
- Planification et ordonnancement des réunions;
- Enquête sur les opportunités et les besoins des entreprises du réseau;
- Préparation de la proposition;
- Les négociations avec les entités publiques chargées d'attirer les investissements étrangers dans le pays concerné, afin d'obtenir les bénéfices et les avantages juridiques pour les entreprises intéressées;
- Assurance de la qualité des initiatives commerciales sur le territoire où les entreprises de réseau fonctionnent;
- Analyse de marché;
- Assurer les affaires entre les clients et les fournisseurs.





LES RESPONSABILITÉS DES POINTS FOC AUX COMPRENNENT NOTAMMENT :

- Coordination et gestion des intérêts des sociétés de réseau dans les domaines où elles opèrent;
- Validation et suivi des propositions soumises par les sociétés du réseau;
- Suivi des affaires promues par les sociétés de réseau;
- Préparation de rapports périodiques et promotion d'informations sur les opportunités commerciales et les partenariats avec le secteur privé dans leurs pays respectifs;
- Surveiller la satisfaction des entreprises locales dans le réseau d'entreprises;
- Proposer des solutions et des conditions pour la livraison de produits et services;
- Mise à jour de la base de données des clients, fournisseurs et sociétés de réseau en général;
- Proposer une liste de produits prioritaires sur le marché sous leur coordination;
- Préparation d'un rapport périodique sur les besoins du marché ;
- Définir des campagnes de promotion pour leur territoire d'affaires;
- S'assurer que les objectifs de vente sont atteints, définir et suivre les écarts, mettre en place des actions correctives si nécessaire;
- Etudier et analyser les différents segments de marché et canaux de distribution, proposer des politiques à adopter;
- Créer et suivre la mise en œuvre d'un plan de marketing régulier.



Pour l'événement de Mars 2022 au Cap-Vert, le Business Round se tiendra le 19 Mars 2022, de 08:15 à 19:00.

Les fonctions des *POINTS FOC AUX* sont très importantes, et dans chaque pays où *ATLANTIC BUSINESS FORUM* opère, il y aura une équipe coordonnée par un *POINTS FOC AUX*, complétant son action avec celle de responsable représentant *ATLANTIC BUSINESS FORUM*.



ASSISTANCE JURIDIQUE ET INTERPRÈTE :

Deux équipes spécialisées seront en permanence à la disposition des participants au **BUSINESS ROUND** tout au long de la journée du 19 Mars 2022:

1. Une équipe d'interprètes en trois langues: portugais; Français et anglais; et
2. Une équipe juridique.

Ces deux équipes resteront disponibles, après l'événement et pendant tout le temps, pour accompagner les participants dans la formalisation et la consolidation des affaires sur le marché de la **CEDEAO**.

L'Aide Juridique pour les Entreprises

Avec l'assurance protection juridique des spécialistes, vous avez tout en main en tant qu'entrepreneur pour faire face à des questions juridiques de toute nature, dans l'ensemble des Pays de la **CEDEAO**.

En tant que participant à **ATLANTIC BUSINESS FORUM**, concentrez-vous sur votre entreprise et vos affaires, des spécialistes prennent en main avec sagesse toutes les questions juridiques et fiscales, pour vous et pour votre entreprise, pour l'ensemble des Pays de la **CEDEAO**.

19 MARS
—
2022
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

CÉRÉMONIE D'OUVERTURE
08:00 – 08:30

PRÉSENTATION DES OPPORTUNITÉS:

- Cap Vert
- Senegal
- The Gambia
- Cote d'Ivoire
- Benin

PRÉSENTATION DES OPPORTUNITÉS:

- Nigéria
- Mali
- Burkina Faso
- Niger
- Sierra Leone

2022

17 Mars
Opportunités
d'affaires
08:30 – 10:30

2022

17 Mars
Opportunités
d'affaires
11:00 - 13:00

Pause-café
16:30 – 17:00

Temps Libre
> 19:00

2022

17 Mars
Opportunités
d'affaires
14:30 – 16:30

2022

17 Mars
Accès au
Marché
17:00 - 19:00

PRÉSENTATION DES OPPORTUNITÉS:

- Ghana
- Togo
- Guinée-Conakry
- Guinée-Bissau
- Libéria

Conférence I
«ACCÈS AU MARCHÉ PRÉFÉRENTIEL DE LA CEDEAO»

Modérateur: Cap Vert
Conférencier: CEDEAO

Pause-café
09:30 – 09:45

Pause-café
11:00 – 11:15

Déjeuner
12:30 – 14:00

Pause-café
15:30 – 15:15

Pause-café
17:00 – 17:15

18 Mars 2022
Conférence II
08:15 – 09:30

18 Mars 2022
Conférence III
09:45 – 11:00

18 Mars 2022
Conférence IV
11:15 – 12:30

18 Mars 2022
Panel I
14:00 – 15:30

18 Mars 2022
Panel II
15:45 – 17:00

18 Mars 2022
Panel III
17:15 – 19:15

18 Mars 2022
Séance de clôture
19:15 – 19:30

Conférence II

«ACCÈS AU MARCHÉ PRÉFÉRENTIEL DES ÉTATS - UNIS»

Modérateur: Cap Vert
Conférencier: USA / AGOA

Conférence III

«Développement de l'économie numérique dans la CEDEAO: une opportunité pour la transition numérique dans le développement entrepreneurial, l'innovation des marchés et l'intégration régionale»

Moderador: Cap Vert
Conférencier : CEDEAO

Conférence IV

«Accès au marché Préféréntiel de l'Union Européenne»

Modérateur: Cap Vert
Conférencier: UE / SPG +

Panel I

«FINANCEMENT DU SECTEUR PRIVÉ DANS LA CEDEAO»

Modérateur Côte d'Ivoire
Orateurs :

- Banque d'Investissement et de Développement de la CEDEAO
- Fonds Africain de Garantie et de Coopération Economique
- Société Financière Internationale – SFI
- Agence Française de Développement . AFD

Conférence V: «BRÉSIL – Le Potentiel et l'Opportunité de Coopération Technique et Entrepreneuriale»

Modérateur: Cap Vert
Orateurs :

- Agence brésilienne de coopération – ABC

Panel II: « LES PALOPS: Un Lien d'Excellence avec le marché Unique de Libre-Échange Continental Africain »

Modérateur: Cap Vert
Orateurs :

- Angola
- Mozambique
- São Tomé et Príncipe
- Guinée Équatoriale
- Banque africaine de développement – BAD
- Banque Africaine d'Exportation et d'Importation - Afrexim bank



3^{er} JOUR - 19 MARS

BUSINESS ROUND

ACCREDITATION
07:00 – 08:15

Business Round
08:15 – 10:15

Pause-café
10:15 – 10:45

Business Round
10:45 – 12:30

Déjeuner
12:30 – 14:00

Présentation de
l'opportunité des produits
14:00 – 15:30

Pause-café
15:30 – 16:00

Présentation de
l'opportunité des services
16:00 – 17:30

Pause-café
17:30 – 18:00

Présentation des opportunités
de partenariat entrepreneurial
18:00 – 19:30

Date limite d'inscription pour participer au Business Forum et aux réunions institutionnelles.

Date limite d'inscription pour participer à la table ronde des affaires et réserve de temps pour la présentation des produits, services et opportunités de partenariat.

2021

17
Mai

2022

15 de
Février

2022

28
Février

2022

17 Mars
PRÉSENTATION
DES
OPPORTUNITÉS
DANS LA
CEDEAO

2022

18 Mars
ATELIERS ET
CONFÉRENCES
THÉMATIQUES

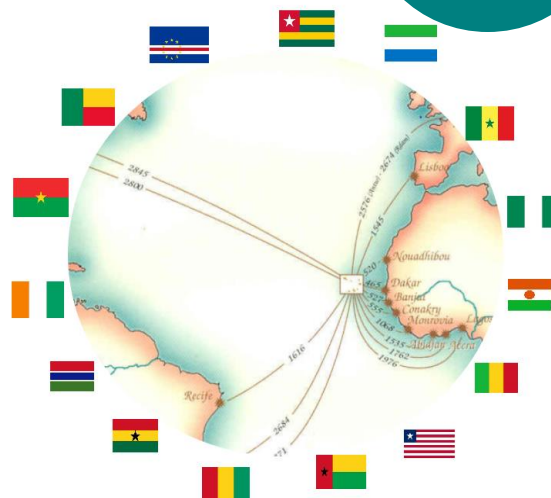
2022

17 ET 18
Mars

2022

19
Mars

L'inscription est ouverte pour les manifestations d'intérêt à participer au Business Forum et Business Round / Round



BUSINESS ROUND

BUSINESS FORUM

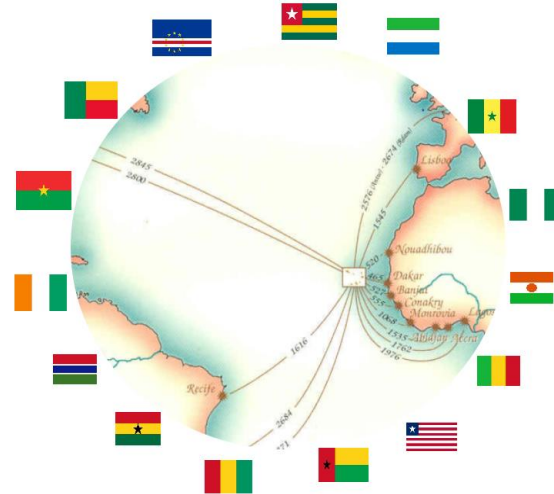
COMMENT PARTICIPER

Toutes les parties intéressées sont invitées à participer au Forum des Entreprises sur le thème: «Cap-Vert un lien avec les marchés d'Excellences».

Pour participer au Forum, vous devez vous inscrire à l'avance, ce qui peut se faire de l'une des manières suivantes:

1. Inscription en ligne via la plateforme: www.atlanticbusinessforum.com; ou
2. L'envoi d'un formulaire d'inscription dûment rempli qui peut être téléchargé sur ladite plate-forme.

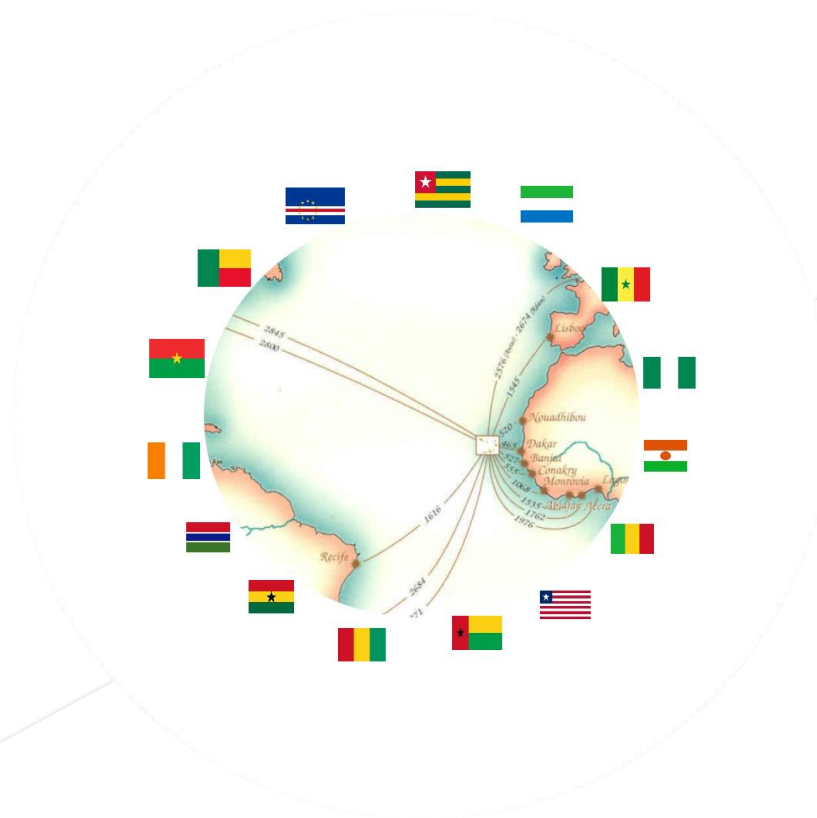
Aux fins d'inscription, toutes les instructions saisies doivent être strictement suivies, soit dans le règlement de l'événement, soit dans le formulaire d'inscription.



19 MARS
—
2022
PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE



BUSINESS ROUND



ATLANTIC
BUSINESS ROUND

16 MARS

2022

PRAIA
ÎLE DE SANTIAGO
CABO VERDE

CONTACTS EVENT

Apartado nº 1042

Código Postal nº 7600

Praia

República de Cabo Verde

WhatsApp: +351 964 406 800

Viber: +351 964 406 800

Skype: setimocontinente

events@atlanticbusinessforum.com

www.atlanticbusinessforum.com

www.emergys.tech